

## 《国际贸易实务》专科课程教学大纲

## 一、课程基本信息

课程名称	(中文) 国际贸易实务				
	(英文) International Trade Practice				
课程代码	0010095	课程学分		2	
课程学时	32	理论学时	14	实践学时	18
开课学院	职业技术学院	适用专业与年级		商务英语专业 专科二年级	
课程类别与性质	专业必修课	考核方式		考试	
选用教材	《国际贸易实务双语教程》易露露&陈新华、ISBN: 9787302557562、清华大学出版、2020年7月第1版			是否为马工程教材	否
先修课程	剑桥商务英语(1) 0020017(2)				
课程简介	<p>国际贸易实务课程旨在为学生提供全面的国际贸易操作知识。课程内容涵盖了国际贸易的基本概念、进出口流程、贸易术语、支付方式、运输安排、保险以及与国际贸易相关的法律和规定。学生将学习如何处理进出口业务,包括合同谈判、信用证操作、货物装运等实际操作技能。通过本课程的学习,学生将能够掌握国际贸易的实务操作能力,为将来在跨国公司、外贸企业或相关行业的工作打下坚实的基础。</p>				
选课建议与学习要求	本课程适合商务英语及英语专业二年级及以上学生,学生应具备一定的国际贸易理论基础。				
大纲编写人	章路平		制/修订时间	2024年7月	
专业负责人	臧云洁		审定时间	2024年7月	
学院负责人	陈道君		批准时间	2024年9月	

## 二、课程目标

类型	序号	内容
知识目标	1	理解国际贸易的基本概念、原则和流程
	2	掌握国际贸易术语、交易磋商、合同签订和履行等方面的知识
	3	熟悉国际货物运输、保险、货款结算等环节的运作方式
技能目标	4	掌握进出口合同的签订和履行过程中的实务知识
	5	培养分析和解决国际贸易中常见问题的能力
素养目标 (含课程思政目标)	6	增强学生的法律意识和职业道德，在国际贸易活动中遵守相关法律法规
	7	培养学生的实际操作能力和创新精神，在实际业务中诚信经营、合法合规

## 三、课程内容与教学设计

### (一) 各教学单元预期学习成果与教学内容

<p><b>第一章 国际贸易简介</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 国际贸易的动机</li> <li>2. 有关国际贸易的问题</li> <li>3. 国际贸易的形式</li> <li>4. “一带一路”与贸易便利化</li> </ol> <p>教学重点：国际贸易的动机、国际贸易的问题 教学难点：国际贸易的形式</p>
<p><b>第二章 进门口贸易的一般程序（2学时）</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 进出口贸易的流程</li> <li>2. 交易磋商</li> <li>3. 优秀谈判人员的基本素质</li> <li>4. 跨境电子商务的流程</li> <li>5. 跨境电商面临的政策缺陷</li> </ol> <p>教学重点：进出口贸易的流程 教学难点：跨境电子商务的流程</p>
<p><b>第三章 国际商品的买卖合同（2学时）</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 合同的定义</li> <li>2. 合同的格式</li> <li>3. 合同的履行</li> </ol> <p>教学重点：合同的格式、合同的履行 教学难点：合同的格式</p>

**第四章 贸易术语 (4 学时)**

1. 贸易术语的构成
2. 《国际贸易术语解释通则》-Incoterms 2020
3. 《2020 年通则》的 6 个主要贸易术语
4. 《2020 年通则》的剩余贸易术语

教学重点：贸易术语的构成、《2020 年通则》的 6 个主要贸易术语

教学难点：《2020 年通则》的 6 个主要贸易术语

**Wrap-up 1 & 阶段性评价 1 (2 学时)**

国际贸易实务重要知识点总结及温习

阶段性评价 (1) -任务描述及实践

**第五章 货物的品质 (2 学时)**

1. 货物品质的表示方法
2. 品质激动幅度条款和品质公差条款
3. 合同中的品质条款实例

教学重点：货物品质的表示方法、品质激动幅度条款和品质公差条款

教学难点：货物品质的表示方法区分

**第六章 货物的数量 (2 学时)**

1. 货物数量的计量单位
2. 计算重量的方法
3. 合同中的数量条款

教学重点：货物数量的计量方式；计算重量的方法

教学难点：计算重量的方法（公量）

**第七章 货物的包装 (2 学时)**

1. 包装的作用
2. 包装的种类
3. 包装标志
4. 影响包装形式的各种因素

教学重点：包装的种类、包装标志的种类

教学难点：影响包装形式的各种因素

**第八章 货物定价 (2 学时)**

1. 价格条款的构成
2. 定价方法

教学重点：价格条款构成要素

教学难点：影响定价的因素

**第九章 货物的装运 (2 学时)**

1. 装运方式
2. 装运条件
3. 货运单据（海运提单）

教学重点：货运单据（海运提单的作用）

教学难点：货运单据（海运提单的物权所有凭证性质及其缮制）

<b>Wrap-up 2 &amp; 阶段性评价 2</b> 国际贸易实务重要知识点总结及温习 阶段性评价 (2) -任务描述及实践
<b>第十章 货物运输保险 (2 学时)</b> 1. 海运保险 2. 风险、损失和费用 3. 海上保险险别 4. 保险价值 5. 保险费用 6. 保险单的格式及背书 教学重点: 海上保险险别、风险损失和费用 教学难点: 海上保险险别、风险损失和费用
<b>第十一章 货物的支付 (4 学时)</b> 1. 国际货物的支付工具 2. 国际贸易支付方式 教学重点: 支付工具的区别; 支付方式行使流程 教学难点: 信用证的行使流程
<b>第十二章 纠纷、索赔和仲裁 (2 学时)</b> 1. 纠纷和索赔 2. 不可抗力 3. 仲裁 教学重点: 纠纷和索赔的场景 教学难点: 不可抗力

## (二) 教学单元对课程目标的支撑关系

教学单元	课程目标						
	1	2	3	4	5	6	7
第一章 国际贸易简介	✓				✓	✓	✓
第二章 进出口贸易的一般流程	✓			✓	✓	✓	✓
第三章 国际商品的买卖合同		✓		✓	✓	✓	✓
第四章 贸易术语		✓		✓	✓	✓	✓
第五章 货物的品质		✓		✓	✓	✓	✓
第六章 货物的数量		✓		✓	✓	✓	✓

第七章 货物的包装		✓		✓	✓	✓	✓
第八章 货物的定价		✓		✓	✓	✓	✓
第九章 货物的装运			✓	✓	✓	✓	✓
第十章 货物运输保险			✓	✓	✓	✓	✓
第十一章 货款支付			✓	✓	✓	✓	✓
第十二章 纠纷、索赔和仲裁			✓	✓	✓	✓	✓

## (三) 课程教学方法与学时分配

教学单元	教与学方式	考核方式	学时分配		
			理论	实践	小计
第一章 国际贸易简介	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第二章 进出口贸易的一般流程	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第三章 国际商品的买卖合同	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第四章 贸易术语	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	2	2	4
第五章 货物的品质	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第六章 货物的数量	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第七章 货物的包装	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第八章 货物的定价	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第九章 货物的装运	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第十章 货物运输保险	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2
第十一章 货款支付	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	2	2	4
第十二章 纠纷、索赔和仲裁	授课/讨论/展示	课堂观察, 口头评价	1	1	2

国际贸易项目模拟 1	项目要求/成果展示	阶段性测试		2	2
国际贸易项目模拟 2	项目要求/成果展示	阶段性测试		2	2
合计				14	18

#### (四) 课内实验项目与基本要求

序号	实验项目名称	目标要求与主要内容	实验时数	实验类型
1	出口报价实验	根据给定商品的成本、运输费用、保险费用等，计算出合理的出口报价；了解国际贸易术语（如 FOB、CIF 等）对报价的影响	6	④综合型
2	信用证审核实验	分析信用证条款，识别可能存在的风险；掌握信用证的基本知识，包括各种条款的含义和作用	6	④综合型
3	国际货物运输保险实验	根据货物类型、运输路线等因素，选择合适的保险类型并计算保险费用；了解不同运输保险的种类和适用情况	6	④综合型
4	进出口合同签订实验	模拟签订进出口合同的过程，包括合同的起草、修改和最终确定；掌握合同的基本要素和签订合同的法律法规	6	④综合型
5	国际货款结算实验	模拟国际货款结算的过程，包括汇票的缮制、汇率的计算等；了解不同的结算方式和相关金融工具	6	④综合型
6	商务谈判实验	模拟货物遇到一定程度灭失情况下的索偿谈判；了解基本流程	2	④综合型

实验类型：①演示型 ②验证型 ③设计型 ④综合型

#### 四、课程思政教学设计

本课程在所有的实验环节融入课程思政设计，在帮助学生在学习专业知识的同时，培养正确的价值观和职业道德。以下内容课程思政融入点：

● 强调合法合规：

在进行进出口合同签订实验时，强调遵守相关法律法规和国际贸易惯例的重要性，培养学生的法律意识。

● 诚信经营：

在出口报价实验中，强调诚信的重要性，教育学生在商业活动中应当遵守诚信原则，不得欺诈。

- **社会责任感:**  
在国际货物运输保险实验中,讨论环境保护和可持续发展的议题,引导学生思考企业社会责任。
- **爱国情怀:**  
在国际贸易谈判实验中,强调维护国家形象和利益的重要性,培养学生的国家荣誉感和责任感。
- **职业道德:**  
在贸易单证制作实验中,强调准确、及时和规范地完成工作的重要性,培养学生的职业责任感和敬业精神。
- **跨文化沟通:**  
在国际商务谈判模拟中,讨论不同文化背景下的沟通方式和商业习惯,培养学生的跨文化沟通能力。
- **创新思维:**  
在进行出口货物报价实验时,鼓励学生探索新的营销策略和业务模式,培养学生的创新意识和创业精神。
- **团队合作:**  
在所有实验项目中,鼓励学生进行团队合作,共同解决问题,培养学生的团队合作精神和集体荣誉感。

## 五、课程考核

总评构成	占比	考核方式	课程目标							合计
			1	2	3	4	5	6	7	
1	50%	期末考试	20	20	20	20	20			100
X1	15%	阶段性测试 1	20	20		10	10	20	20	100
X2	15%	阶段性测试 1		20	20	10	10	20	20	100
X3	20%	课堂表现及作业完成情况	10	10	10	10	10	20	30	100

## 六、其他需要说明的问题

无